



- **21 150** collaborateurs.
- Des implantations industrielles dans plus de **30 pays**.
- Des structures commerciales couvrant le monde entier.
- Un chiffre d'affaires en 2006 de **7,489 milliards d'euros** (à cours des métaux courants).

LA LETTRE DE L'ACTIONNAIRE

Le message du Président

Notre Assemblée Générale s'est tenue le 10 mai dernier à l'Auditorium du Louvre, à Paris. Ce traditionnel rendez-vous avec les actionnaires a été l'occasion, pour l'équipe dirigeante, de partager avec vous nos très bons résultats 2006.

Pour celui qui est actionnaire de Nexans depuis l'introduction en Bourse, le 13 juin 2001, **plusieurs chiffres sont éloquentes**. Au 9 mai 2007, le retour total sur investissement, dividendes inclus, s'élève en moyenne à 28 % par an. Le dividende a été multiplié par 6 en trois ans ; vous avez ainsi perçu cette année 1,20 € par action contre 0,20 € en 2003. Cette croissance « vertueuse » est le résultat de la stratégie offensive que nous avons mise en œuvre et que nous allons poursuivre.

L'année dernière, nos excellentes performances, dans nos métiers stratégiques comme sur l'ensemble de nos implantations géographiques, nous ont permis d'améliorer fortement notre rentabilité puisque **la marge opérationnelle est en progression (+ 40 %)** pour la deuxième année consécutive. Nous sommes allés beaucoup plus vite que ce que nous avons prévu dans la réalisation de nos objectifs, ce qui nous a conduits à lancer un nouveau Plan stratégique pour la période 2007-2009.

Cette **dynamique de performance** est encore perceptible sur les premiers mois de 2007 : la marge opérationnelle devrait être supérieure à 7 % à fin juin, contre 4,8 % l'année dernière à la même époque. Nous confirmons ainsi notre rang de leader mondial de notre secteur. La demande de câbles est très soutenue dans les domaines où nous disposons d'un solide savoir-faire ;

je pense en particulier aux infrastructures d'énergie, aux câbles ombilicaux pour l'industrie pétrolière et aux câbles spéciaux pour les différentes autres industries.

Notre actualité récente, c'est notre présence au Salon international du Bourget qui vient de se dérouler. Nexans a mis en avant la gamme de câbles aéronautiques la plus complète du marché. Notre expertise dans des technologies aussi diverses que les câbles à extrusion PTFE ou thermoplastiques, les câbles rubanés et irradiés, constitue pour nous un vrai atout dont nous espérons bien tirer parti à la faveur du cycle aéronautique actuel tout à fait favorable.

Autre exemple de réussite : American Superconductor Corporation et Nexans ont testé avec succès à Westborough (Massachusetts), le premier câble d'énergie au monde constitué de fils supraconducteurs de deuxième génération. Cette technologie ouvre des perspectives prometteuses dans un nouveau domaine stratégique.

En résumé, nous demeurons confiants dans nos perspectives. Si la conjoncture reste sur la tendance actuelle, nous avons la capacité de progresser encore et nous pourrions être amenés, lors de la présentation des résultats 2007 en février 2008, à **réviser les objectifs** que nous avons annoncés en ce début d'année.

Gérard Hauser
Président-Directeur
Général



Sommaire

ACTUALITÉS

- Premier trimestre 2007 : une performance exceptionnelle pp. 2-3
- Faits marquants p. 3

ENJEUX ET PERSPECTIVES

- Une AG sous le signe de la performance pp. 4-5

MARCHÉS ET PRODUITS

- Nexans à la pointe des infrastructures aéroportuaires
- Énergie solaire : une innovation majeure p. 6

CLUB ACTIONNAIRES

- Enquête auprès de nos actionnaires p. 7

EN BOURSE

- Évolution du cours de l'action
- Nexans renforce sa relation avec ses actionnaires p. 8

Chiffres clés



Une accélération des performances...

- **Marge opérationnelle** : 133 M € en 2004, 186 M € en 2005, 260 M € en 2006, soit **+96 % en 2 ans**.
- **Investissements nets** : 78 M € en 2004, 120 M € en 2005, 165 M € en 2006, soit **+112 % en 2 ans**.

- **Capacité d'autofinancement opérationnelle** : 141 M € en 2004, 196 M € en 2005, 226 M € en 2006, soit **+ 60 % en 2 ans**.

...qui se traduit dans le cours de Bourse : la valeur boursière de Nexans a progressé de 266 % en 2 ans.



Premier trimestre 2007: une performance exceptionnelle

Le Groupe a annoncé le 17 avril dernier un **chiffre d'affaires** pour le premier trimestre 2007 de 1 805 millions d'euros à cours des métaux non-ferreux courants. A cours des métaux non-ferreux constants (hors effet de variation des cours du cuivre et de l'aluminium), le chiffre d'affaires s'élève à 1 194 millions d'euros, soit une croissance organique de 6 %. Hors activité « fils conducteurs » dont le Groupe a planifié la réduction, cette

croissance s'établit à **15,1 %**, ce qui constitue une performance exceptionnelle.

Cette forte progression organique des ventes s'accompagne d'une amélioration sensible de la **marge opérationnelle** du Groupe par rapport au premier trimestre 2006.

La **dette financière nette** au 31 mars 2007 se situe à un niveau comparable à celui enregistré au 31 décembre 2006 (633 millions d'euros).

Chiffres d'affaires consolidés par activité...

En millions d'euros	T1 2006	T1 2007	Variation
	A cours des métaux et changes constants		Croissance organique
Infrastructures d'énergie	303	371	+ 11,4 %
Industrie	193	255	+ 17,3 %
Bâtiment	243	288	+ 16,7 %
Infrastructures Télécoms	53	65	+ 21,8 %
Réseaux privés Télécoms (LAN)	60	71	+ 17,6 %
Autres	2	1	
Sous-total : Activités câbles	854	1 051	+ 15,1 %
Activité Fils conducteurs	214	143	- 32,9 %
Total Groupe	1 068	1 194	+ 6,0 %

Trois questions à...

Frédéric Michelland, Directeur Financier de Nexans

> Nexans a récemment lancé un emprunt très important... Pourquoi ?

Nous avons procédé le 2 mai dernier à une émission obligataire pour un montant de 350 millions d'euros à 10 ans, ce qui correspond à un peu plus de la moitié de notre dette financière totale à fin 2006.

L'objectif n'est pas d'augmenter notre endettement et nos charges financières. Nous voulons au contraire refinancer notre dette existante dans de meilleures conditions, mieux diversifier nos différentes sources de financement et surtout allonger la durée moyenne de notre dette.

> Quelles sont les caractéristiques de cet emprunt ?

Je ferai d'abord remarquer que cette émission a rencontré un grand succès puisque la demande a très largement

dépassé notre offre : environ 240 investisseurs institutionnels ont souhaité souscrire pour un total de 4,3 milliards d'euros, soit 12 fois plus que ce que nous offrons ! Cet engouement est une marque très forte de la confiance que nous accordons le

«Le succès de notre émission obligataire est une nouvelle reconnaissance de la pertinence de notre stratégie»

marché, nous y voyons une vraie reconnaissance de la pertinence de notre stratégie sur le long terme.

En outre, ce succès nous a permis de ramener l'écart de rendement de l'obligation à 140 points de

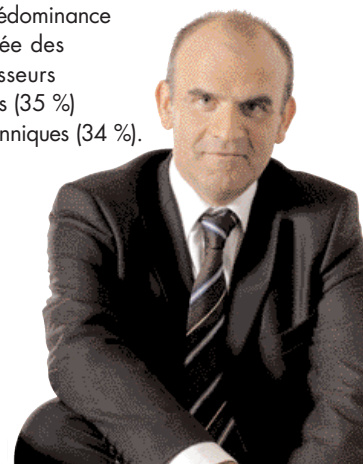
base au-dessus du taux de référence (4,35 %), contre une indication initiale de 145 points de base, soit un coupon annuel de 5,75 %.

Enfin, vous observerez que notre notation financière est assez bonne (BB+ / stable selon Standard & Poor's), ce qui signifie

que l'on nous crédite d'une solidité certaine. Cette donnée est de nature très rassurante, je crois, pour nos actionnaires.

> Qui sont les acheteurs de cet emprunt ?

Le placement de l'émission a été effectué essentiellement auprès d'investisseurs européens, avec une prédominance marquée des investisseurs français (35 %) et britanniques (34 %).



La demande demeure très soutenue dans le domaine des câbles d'infrastructures d'énergie. Cette performance provient essentiellement des activités accessoires d'énergie et câbles haute tension.

Sur le marché de l'industrie, les ventes de câbles spéciaux destinés aux grands équipementiers industriels mondiaux s'accroissent. Ce mouvement concerne tout particulièrement les secteurs de la construction navale ainsi que les industries pétrolière et gazière qui enregistrent un très fort niveau d'activité.

Enfin, l'activité Bâtiment pour le premier trimestre 2007 s'inscrit dans la continuité du second semestre 2006, affichant une croissance organique de près de 17 %.

... et par zones géographiques

En M €	T1 2006*	T1 2007*
Zone Europe	627	727
Zone Amérique du Nord	103	106
Zone Asie-Pacifique	54	133
Zone Reste du monde	70	85
Sous-total : Activités câbles	854	1 051
Activité Fils conducteurs	214	143
Total Groupe	1 068	1 194

* A cours des métaux et changes constants

En Europe et en Amérique du Nord, les marges de cette activité Bâtiment ont connu une amélioration, dans un contexte de volumes comparables à ceux du dernier trimestre 2006.

Les ventes de câbles télécoms augmentent de près de 22 % à données comparables au cours du premier trimestre 2007. L'activité Télécom se développe sous le double effet d'une croissance soutenue des marchés porteurs (comme les câbles à fibre optique) ainsi que d'une nouvelle progression des ventes de câbles de télécommunications en cuivre, notamment en Asie et à partir de l'Espagne. Enfin, l'activité des câbles pour réseaux privés télécoms affiche une croissance organique de 17,6 %.

Le chiffre d'affaires progresse dans l'ensemble des zones géographiques. La très forte augmentation de l'activité dans la zone Asie-Pacifique (+ 145 %) reflète notamment l'intégration d'Olex, dont l'acquisition a été finalisée en décembre 2006. Hors Olex, la zone Asie-Pacifique enregistre aussi une solide croissance organique de 13,7 %. Au cours du premier trimestre, les activités câbles en Amérique du Nord n'ont progressé que de 3,1 %, notamment à cause de l'arrêt temporaire d'un site de production dédié aux infrastructures d'énergie, qui a repris depuis ses activités.

Faits marquants

Trois contrats...

...pour la plus grande centrale électrique britannique alimentée à la biomasse

Nexans installe 153 km de câbles moyenne tension destinés à raccorder au réseau électrique la centrale de 44 MW alimentée à la biomasse (480 000 tonnes de bois brûlées par an) qui est en cours de construction en Ecosse, pour le compte d'E.ON UK. Ce contrat d'un montant de 5 millions d'euros témoigne de l'ambition du

Groupe dans le domaine des énergies renouvelables. Cette centrale entrera en service dès cet été 2007.



...pour de nouvelles lignes électriques aériennes au Pérou

Nexans a remporté auprès de Red de Energia del Perú (REP) un contrat d'environ 6,2 millions d'euros pour la fourniture de 875 km de conducteurs aériens AERO-Z® haute tension (220 kV). L'objectif est de renforcer l'infrastructure péruvienne de transport d'énergie. REP, filiale du groupe colombien ISA et principal opérateur électrique du nord de l'Amérique latine, installera ces câbles le long de la côte pacifique du Pérou, afin de relier Paramonga et Chimbote.



...pour 800 km de câble sous-marin à fibres optiques au Canada

L'opérateur canadien IT International Telecom a commandé à Nexans quelque 800 km de câble sous-marin à fibres optiques. L'objectif est d'améliorer l'accès haut débit à

Internet et à la télévision dans les régions reculées de l'est du Canada pour 68 écoles et 103 collectivités rurales. A souligner : ces câbles à fibres optiques, fabriqués sur le site de Nexans basé à Rognan en Norvège, ont été fournis en à peine trois mois et demi.

Une nouvelle usine en Chine

Nexans a inauguré le 22 mars sa nouvelle implantation de Nanning dans la province de Guangxi, en Chine. Troisième site détenu à 100% par le Groupe, cette usine produira des câbles télécoms cuivre utilisés pour la commutation, la transmission et l'accès DSL sur les réseaux fixes et mobiles. Progressivement, elle fabriquera également des câbles de signalisation destinés au marché ferroviaire. Avec cet investissement, Nexans va accroître considérablement sa présence sur cette zone en plein essor économique.





Une Assemblée Générale sous le signe de la performance

Le Groupe a tenu son Assemblée Générale annuelle le 10 mai dernier. Près de 250 actionnaires se sont rendus à l'Auditorium du Louvre, sous la célèbre Pyramide, pour assister à cette traditionnelle rencontre de Nexans et de ses actionnaires.

En ouverture, un film a présenté les évolutions marquantes et la « carte d'identité » du Groupe Nexans. Les actionnaires ont ainsi pu se rendre compte de l'expertise technologique et commerciale de l'entreprise et de l'envergure éminemment internationale de ses activités, renforcée par l'acquisition stratégique récente du groupe Olex en Australie. « Cette opération de croissance externe est la plus importante que nous ayons jamais réalisée » a souligné le Président-Directeur Général Gérard Hauser.

Ce reportage vidéo, intitulé « Au cœur de la performance », a illustré sous toutes ces facettes le formidable gisement de développements et de croissance que représentent les différents marchés et domaines d'application des câbles, puisque ceux-ci sont présents partout dans notre environnement et notre vie quotidienne. Des deux côtés de la scène, 12 grands panneaux illustraient des marchés ou l'actualité du Groupe : acquisition du navire-câblé Skagerrak, Airbus A380 équipé de câbles Nexans...

D'emblée, Gérard Hauser, Président-Directeur Général, a commenté ce qu'il a présenté comme « une année historique » pour l'entreprise. « Nous confirmons, a-t-il indiqué, notre rang de premier acteur mondial des câbles », et ce, sur les trois grands marchés du Groupe que sont les infrastructures, l'industrie et le bâtiment. Les câbles d'énergie étant, comme il l'a précisé « au cœur de la stratégie et du développement de Nexans ».

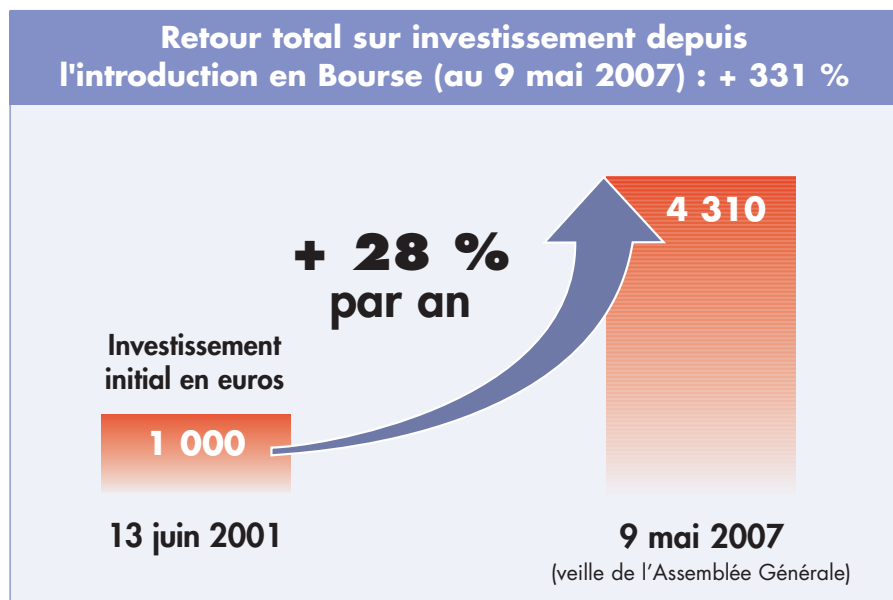
En évoquant les résultats 2006, le Président a également souligné que « nous avons amélioré considérablement notre rentabilité puisque notre marge opérationnelle est en progression de 40 % pour la deuxième année consécutive ». Il a fait observer que « la bonne performance de ses équipes a permis à Nexans d'afficher des résultats en avance sur les objectifs ambitieux que le Groupe s'était fixés dans le cadre du Plan stratégique 2005-2007 ». Aussi, « nous avons décidé de lancer un nouveau plan sur 2007-2009 ». Trois axes vont guider le développement de Nexans à partir de 2007 : « recentrage, compétitivité et croissance ». « Nous allons poursuivre notre redéploiement pour aller chercher la croissance là où elle est la plus forte ».

« Nous sommes, a conclu Gérard Hauser, plus que jamais soucieux d'associer nos actionnaires à ces très bons résultats, aussi notre Conseil d'Administration a-t-il décidé d'augmenter à nouveau sensiblement le dividende à 1,20 € par action, soit environ 30 % du résultat net courant ».

Enfin, le Président est revenu sur l'excellente performance boursière du Groupe : « Nexans a en outre affiché la plus forte progression des grandes valeurs (SRD) en 2006, avec 142% de hausse ».

Un dividende multiplié par 6 en trois ans

en euros	2003	2004	2005	2006
Dividende par titre	0,20 €	0,50 €	1,00 €	1,20 €
Progression annuelle		+150 %	+100 %	+20 %





Frédéric Michelland, Directeur Financier de Nexans, a ensuite commenté « la progression de l'ensemble des indicateurs associés aux résultats financiers ». « Sur toutes les zones géographiques où nous intervenons, notre croissance s'est accélérée ». « Le résultat net part du Groupe, au final, s'affiche en progression de 47,9 % en 2006 ».

Frédéric Vincent, Directeur Général Délégué, a enfin pris la parole pour présenter une synthèse du Plan stratégique 2007-2009. Il assigne trois objectifs : bâtir un Groupe plus rentable, moins cyclique c'est-à-dire « positionné sur des métiers d'infrastructure d'énergie et industriels dont le cycle long nous met à l'abri des retournements de conjoncture », et « plus concentré sur son cœur de métier » de leader mondial des câbles d'énergie. Nexans va se développer sur trois activités prioritaires : « les infrastructures d'énergie, qui représentent 36 % de notre chiffre d'affaires, avec une

gamme d'activités complète, ensuite les applications pour les marchés industriels, qui nous assurent des marges supérieures, et dont les enjeux techniques permettent des relations stables avec nos clients, et enfin les câbles pour le bâtiment, qui représentent 28 % de notre chiffre d'affaires ».

« Au final, a souligné Frédéric Vincent, notre marge opérationnelle devrait être nettement supérieure à 7 % à fin juin 2007, contre 4,8 % l'année dernière à la même époque ». « Quant à nos objectifs à moyen terme, si la conjoncture reste favorable, avec des marchés structurellement porteurs, nous pourrions être amenés à réviser ce que nous avons annoncé lors de la présentation de nos résultats 2006... »

Les questions posées par certains actionnaires présents ont permis à l'équipe dirigeante d'apporter des informations complémentaires. En réponse à une question de l'un d'entre eux sur l'évolution des cours de cuivre, Frédéric Vincent a ainsi expliqué

que le Groupe est le premier utilisateur de cuivre au monde, avec plus de 850 000 tonnes consommées par an. « Les clauses d'indexation incluses dans nos contrats nous permettent le plus souvent de répercuter de façon quasi-systématique les hausses de cours de cuivre ».

Au final, nous avons pu voir des actionnaires satisfaits des bons résultats 2006 et des perspectives prometteuses de Nexans pour les trois années à venir.

L'Assemblée s'est achevée avec le vote des résolutions. Celles-ci ont recueilli largement l'approbation, à l'exception des résolutions 22 et 24 concernant respectivement l'attribution d'actions gratuites au profit des membres du personnel salarié et des mandataires sociaux du Groupe et la modification des statuts afin de mettre les modalités d'exercice du droit de vote en conformité avec la loi du 31 mars 2006 relative aux OPA.

Un Conseil d'Administration renouvelé

« Je suis particulièrement satisfait de notre Conseil d'Administration, qui a beaucoup contribué au développement de Nexans ces dernières années » a souligné Gérard Hauser, Président-Directeur Général. Il a rappelé « la relation particulièrement harmonieuse et fructueuse » entre le PDG et le Directeur Général Délégué, Frédéric Vincent, « appelé à me succéder en 2009 » et dont Gérard Hauser a rappelé les responsabilités et missions.

Parmi les résolutions adoptées, les actionnaires ont largement approuvé le renouvellement pour une durée de quatre ans des mandats d'administrateur de Gianpaolo Caccini, Jean-Marie Chevalier, Georges Chodron de Courcel, Jacques Garaïalde et Ervin Rosenberg.

L'Assemblée Générale des actionnaires s'est également prononcée en faveur de la nomination de trois nouveaux administrateurs, pour une durée de quatre ans. Trois personnalités dont le président Gérard Hauser a souligné « l'expertise dans leur métier, l'excellence du parcours, et leurs qualités professionnelles » :



(de gauche à droite) :

Jean-Louis Gerondeau, 63 ans. Il a collaboré au groupe de conseil Mac Kinsey avant d'intégrer le Groupe Zodiac en 1974, d'abord en qualité de Directeur Général puis de Président du Directoire depuis 1980.

Jérôme Gallot, 47 ans. Président de CDC Entreprises. Successivement Directeur de Cabinet des Ministres de l'Industrie et du Commerce Extérieur, de la Fonction publique, puis du Ministre délégué aux Finances (1993 à 1997), il est devenu Directeur Général de la Concurrence, de la Consommation et de la Répression des

Fraudes au Ministère de l'Économie, des Finances et de l'Industrie (1997 à 2003) avant de rejoindre la Caisse des Dépôts et Consignations en tant que Directeur et membre du Comité Exécutif.

Nicolas de Tavernost, 56 ans. Directeur Général de M6 depuis sa création en 1987, il assume depuis 2000 la fonction de Président du Directoire du Groupe M6. Il avait auparavant notamment assuré la fonction de Directeur des activités audiovisuelles à La Lyonnaise des Eaux.

Sur 11 administrateurs, 8 doivent être considérés comme indépendants.

Nexans, à la pointe des infrastructures aéroportuaires

Le Groupe dispose de solides atouts, reposant sur sa double expertise en matière de câbles d'énergie et de communications, pour profiter de l'essor du trafic aérien et des extensions ou créations d'aéroports.

Le transport de passagers par voie aérienne est en progression de 5 % par an environ*. Cette évolution a amené les avionneurs à concevoir des gros porteurs comme l'Airbus A 380, ou le futur Dreamliner de Boeing, qui conduisent les autorités aéroportuaires à augmenter les capacités de leurs « hubs », c'est-à-dire réaménager en profondeur leurs différentes infrastructures (pistes, plateformes de départ, d'arrivée et de transit...). La gestion de la croissance du trafic, ajoutée au renforcement des contraintes de sécurité, spécialement après les incendies dramatiques des aéroports de Düsseldorf, Amsterdam, et Istanbul, mais aussi liées à la prévention du terrorisme, vont considérablement stimuler la demande de câblages dans les années à venir. Il s'agit d'un marché très porteur pour le Groupe Nexans.

On estime entre 200 et 300 le nombre de projets de création ou de rénovation d'aéroports à l'échelle mondiale, notamment en Amérique du Nord (495,2 millions de passagers transportés par an, 35 projets identifiés pour 90 milliards de dollars de budget), en Europe (304,6 millions de passagers, une soixantaine de projets pour 75 milliards de dollars) et en Asie-Pacifique (350 millions environ, 50 projets pour 100 milliards de dollars)*.

Sur ce marché en forte croissance, Nexans présente des atouts de premier ordre avec une gamme complète de câbles et accessoires pour équiper les infrastructures d'un aéroport moderne.



Ainsi, dans les terminaux, Nexans propose tout le câblage du bâtiment et des différents équipements : alimentation en énergie, ascenseurs et escaliers roulants, vidéo-surveillance, câbles LANs (voix-données-images) pour relier notamment le terminal à la tour de contrôle et aux pistes, câbles de contrôle-commande et câbles « bus » pour la climatisation et l'anti-intrusion, câbles d'alerte incendie, câbles spéciaux pour les systèmes d'annonce audio ou de convoyage des bagages...

A titre d'exemple, le Groupe a installé 2 100 km de câbles pour les terminaux de l'aéroport de Madrid-Barajas et 500 km pour ceux de Dubaï.

Nexans propose également le câblage des pistes : trames de câbles chauffants (notamment dans les aéroports nordiques), câbles de balisage et de contrôle-commande pour les circuits d'éclairage des pistes, câbles reliant ces différents circuits à la tour de contrôle...

Pour la tour de contrôle, Nexans fournit des câbles LANs, VDI (voix, données, images) et des câbles « bus » pour la gestion des circuits de balisage, des radars et des appareils et instruments de météo.

L'une des livraisons les plus récentes du Groupe concerne l'aéroport de Barcelone, équipé par Nexans de câbles Alsecure® dont la spécificité est de résister au feu et de dégager très peu de fumée.

Parce que les infrastructures aéroportuaires sont des concentrés de haute technologie, Nexans dispose de tous les atouts en termes d'offre et d'innovations lui permettant de maîtriser aussi bien les réseaux d'énergie que de communication, pour gérer dans des conditions optimales le trafic et la sécurité au sein des aéroports.

*Source : ACI (Airports Council International)

HAUTE TECHNOLOGIE



Energie solaire : un nouveau marché pour Nexans

Notre Groupe présentera ce mois-ci en Allemagne le nouveau câble solaire RHEYHALON® au forum international Intersolar 2007. Inspiré des câbles flexibles utilisés dans le marché ferroviaire, ce câble spécifique comporte un isolant quasiment insensible aux conditions climatiques et environnementales, pouvant résister à des températures entre -40° et +110°C durant plus de 25 ans.

C'est là une nouvelle étape pour Nexans sur le marché de l'énergie photovoltaïque (l'électricité générée directement par la lumière solaire) ; cette source d'énergie devrait connaître une croissance globale de plus de 30 % d'ici à 2010 et atteindre un pic de 5 600 mégawatts. En Europe, l'Allemagne, suivie de l'Espagne et de l'Italie sont les marchés les plus importants. Aux Etats-Unis, la Californie prévoit d'investir 3,2 milliards de dollars dans ce domaine dans les prochaines années*. La Chine, l'Inde, la Corée du Sud, Taiwan et la Thaïlande sont très demandeurs également. Notre câble RHEYHALON® nous ouvre ainsi largement les portes d'un marché en pleine croissance.

*Source : EPIA (European Photovoltaic Industry Association)

Enquête auprès de nos actionnaires : vos attentes et vos préférences...

Soucieux de renforcer la relation avec ses actionnaires, Nexans a fait réaliser par l'agence Capitalcom une enquête afin de mieux cerner vos attentes à l'occasion de notre Assemblée Générale annuelle, et de façon plus générale, vos besoins en termes de communication et d'information.

Sur les 10 000 questionnaires envoyés, 1 317 nous ont été retournés, soit un taux de participation de plus de 13 %. Les deux tiers de ces répondants ont indiqué posséder plus de 40 actions Nexans dans leur portefeuille.

Après dépouillement et traitement, il apparaît que les sujets qui vous intéressent le plus sont :

- la stratégie du Groupe (65 %), clairement en tête ;
- l'évolution de l'environnement concurrentiel (34 %) ;
- les atouts du Groupe (33 %).

Quatre sujets suscitent un moindre intérêt :

- la politique de dividende, qui obtient un score minoritaire (28 %). L'actionnaire comprend la nécessité de mobiliser les ressources pour la croissance du Groupe. En outre, Nexans a considérablement renforcé ces dernières années son taux de distribution (dividende multiplié par 6 en 3 ans) ;
- la protection de l'environnement (17 %) ;
- le commentaire détaillé des résultats 2006 (14 %) ;
- le fonctionnement du Conseil d'Administration (10 %), ce qui laisse à penser que l'actionnaire est satisfait du mode de gouvernance de la société.

Lorsque l'on vous demande quels sujets vous intéressent le plus au moment de l'Assemblée, il en ressort que :

1) Les questions portant sur la stratégie arrivent nettement en tête des préoccupations. Les actionnaires de Nexans déclarent s'intéresser, par ordre d'intérêt prioritaire, aux thèmes suivants :

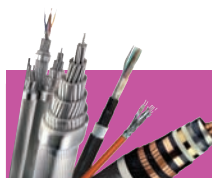
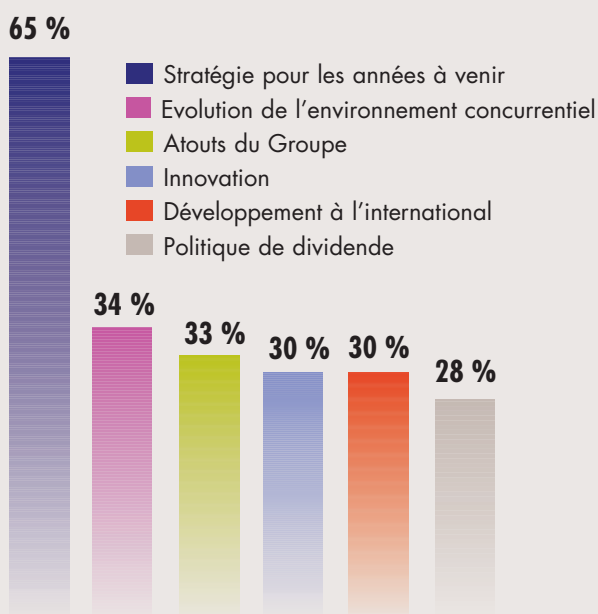
- Les perspectives 2007 : « reste-t-on sur la bonne tendance de 2005 et 2006 ? » demandent certains d'entre vous ;
- La recherche-développement, notamment les câbles supraconducteurs qui suscitent un grand intérêt ;
- Le mode de croissance : « interne ou externe, que privilégie le Groupe ? » ;
- Le développement à l'international, notamment sur les marchés émergents (Chine, Inde, Australie...).

2) L'évolution de la connaissance des métiers du câble suscite plusieurs questions. Les actionnaires s'interrogent notamment sur :

- L'incidence de la hausse du cuivre et des autres matières premières ;
- Les techniques de fabrication, qui ont amené 16 questions, ce qui souligne l'intérêt de l'actionnaire pour les métiers de l'entreprise.

Concernant vos sources d'information, nous relevons que vous utilisez et appréciez fortement notre « Lettre aux actionnaires » (92 % déclarent s'en servir et 4 % seulement se disent insatisfaits) et notre « Rapport annuel » (respectivement 82 % et 2 %). Notre site Internet www.nexans.com a suscité quelques suggestions d'amélioration. Nous en avons d'ores et déjà tenu compte en améliorant cet outil d'informations, même si les trois quarts d'entre vous nous signalent en définitive ne pas encore connaître ce site web. Concernant nos réunions d'actionnaires organisées en province, celles-ci suscitent un réel intérêt de la part de ceux qui ont assisté à nos conférences, mais deux tiers des actionnaires ne peuvent émettre un avis ! Alors chers actionnaires, n'hésitez pas à consulter notre site, si vous le pouvez, et venez à nos prochaines rencontres, nous vous y accueillerons avec plaisir !

Principaux sujets d'intérêt des actionnaires de Nexans

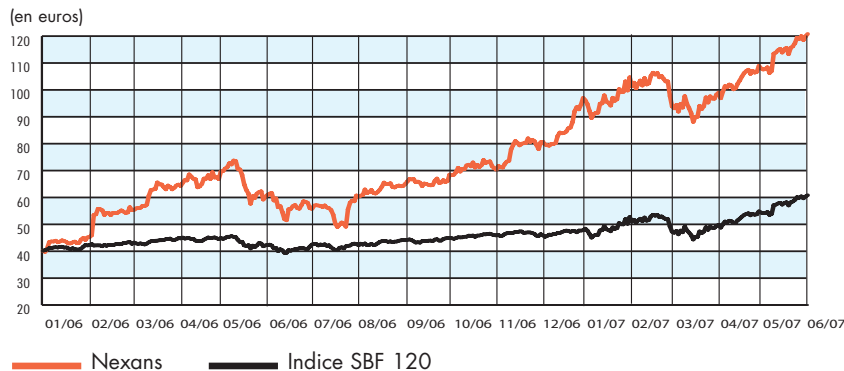


**Mais au fait...
qu'est-ce qu'un câble ?
Un séminaire pour tout savoir**

En mars dernier, le Service Relations Actionnaires a organisé le premier « Séminaire Câbles ». Il s'agissait là d'un souhait que nous avaient adressé de nombreux actionnaires désireux d'en savoir plus sur la réalité de notre métier. Notre objectif a été de faire comprendre, le temps d'un après-midi, les nombreuses applications d'un câble (infrastructures, bâtiment, industrie). Les quelque **70 actionnaires présents** ont apprécié la démarche pédagogique de Claude Barthélémy, Directeur Standardisation de Nexans et d'Alain Wicker, Directeur Information et Documentation. « Ce type d'action nous donne une meilleure visibilité sur Nexans et renforce notre confiance dans le Groupe » commentait un actionnaire venu assister au Séminaire. Une initiative que votre Groupe ne manquera pas de renouveler.

EVOLUTION DU COURS DE L'ACTION NEXANS

(données arrêtées au 1^{er} Juin 2007)



Le chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre, en forte progression, ainsi que les perspectives encourageantes pour le premier semestre annoncées lors de l'Assemblée Générale, se sont traduits par une évolution favorable du cours de bourse.

Au 1^{er} juin 2007, le titre Nexans atteint son plus haut cours à 120,82 € et affiche une performance de +24,6 % depuis le début de l'année à comparer à +11,4 % pour le SBF 120, son indice de référence.

Données boursières :

- Eurolist - Compartiment A
- Service à règlement différé
- Code ISIN FR0000044448
- Valeur nominale : 1 euro
- Nexans représente 0,23 % de l'indice SBF 120 au 1^{er} juin 2007

(données arrêtées au 01/06/07)	2007
Plus haut	120,82 euros le 1 ^{er} juin 2007
Plus bas	88,09 euros le 14 mars 2007
Dernier cours	120,82 euros
Capitalisation boursière	3 081,1 millions d'euros

NEXANS RENFORCE SA RELATION AVEC SES ACTIONNAIRES

En 2007, Nexans a souhaité se rapprocher encore plus de ses actionnaires. Pour ce faire, le Groupe a enrichi son dispositif en proposant les nouveautés suivantes :

- un numéro supplémentaire de la « Lettre aux Actionnaires », avec désormais 3 numéros par an, le premier après les résultats annoncés sur l'année écoulée, le second pour rendre compte de l'Assemblée Générale, la troisième après les résultats semestriels ;
- un site Internet plus dynamique, avec davantage d'informations sur nos activités et des interviews filmées commentant l'actualité du Groupe (résultats, nouveaux contrats, acquisitions) ;
- des annonces à la radio (en plus des annonces presse) pour mieux relayer l'information sur nos résultats ;
- un séminaire organisé pour expliquer de façon pédagogique les différents types de câbles et leurs procédés de fabrication.

Tout cela renforce ce qui existe déjà et que vous appréciez :

- le numéro vert pour se renseigner sur la société ;
- les réunions d'information en Province, à raison de 4 ou 5 par an ;
- la visite d'un site (dorénavant en alternance avec le Séminaire câbles).

Nous avons cherché enfin à rendre plus agréable à lire toute notre documentation officielle, à savoir le document de référence, le rapport d'activité (synthèse du document de référence), et l'information réglementée, consultable depuis la rubrique Finance de notre site web.

Prochains rendez-vous

25 juillet 2007 :

Chiffre d'affaires et résultats semestriels

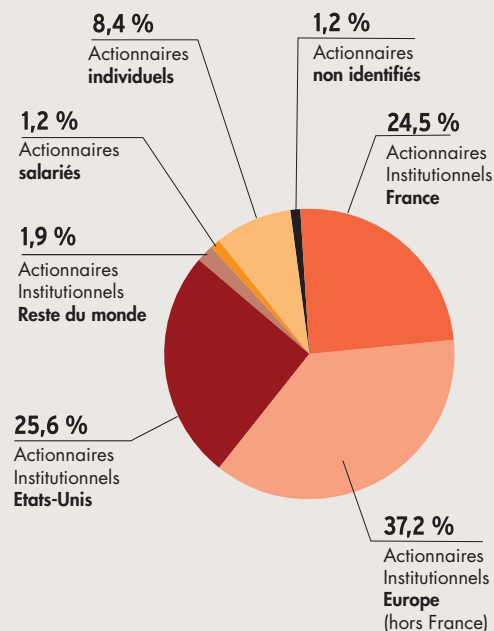
Réunions d'information :

- Lille, 19 juin 2007
- Strasbourg, 13 novembre 2007*
- Bordeaux, 19 novembre 2007*

* dates prévisionnelles, susceptibles de modifications

UN ACTIONNARIAT DIVERSIFIÉ

(estimé au 15 mars 2007)



Crédits photos :

Nexans, Peet Simard, Raf Beckers, Stéphane de Bourgies, X, Airbus, DR.

Nous contacter

Numéro Vert Actionnaires :

N°Vert 0 800 898 898

Appel gratuit (France uniquement)

www.nexans.com

Nexans

Service Actionnaires Individuels
16, rue de Monceau
75008 Paris